

WEBINAR

Open Day Digit Expert:
come orientarsi nel mondo dell'export digitale

28 ottobre 2020

H. 10.00 – 11.30

**DIGIT
EXPERT**

**PROMOS
ITALIA**
BE GLOBAL

Chi siamo



Promos Italia - Agenzia italiana per l'internazionalizzazione è la struttura del sistema camerale italiano, partecipata da **Unioncamere, Unioncamere Lombardia, Unioncamere Emilia Romagna, Camere di commercio** di: ***Milano Monza Brianza Lodi, Genova, Modena, Pordenone–Udine, Ravenna Bergamo, Catanzaro, Cosenza, Perugia, Pisa, Salerno***

Supportiamo il **processo di internazionalizzazione delle piccole e medie imprese italiane** e favoriamo il successo del Made in Italy nel mondo.

Mission

Il tessuto imprenditoriale italiano è costituito per gran parte da piccole e medie imprese che, grazie a tradizione e qualità, hanno saputo distinguersi e affermarsi sia sul mercato nazionale sia su quelli internazionali, contribuendo a fare del brand Made in Italy un marchio universalmente riconosciuto come sinonimo di eccellenza, stile e innovazione.

In questo contesto, la mission di Promos Italia è:



**Preparare all'export
nuove potenziali
imprese esportatrici**



**Ampliare
il business internazionale
di quelle già attive nei
mercati esteri**



**Favorire lo sviluppo dei territori
attraverso politiche
di attrazione di investimenti
e di promozione turistica.**

Cosa offriamo?



Formazione
e primo orientamento
per l'export



Business matching
e ricerca di controparti
internazionali



Soluzioni
integrate
per il digital export



Informazione qualificata
sull'internazionalizzazione
mglobale.it / digitexport.it



Progetti con Enti
e Istituzioni europee
e internazionali



Progetti di attrazione di
investimenti esteri e di
sviluppo territoriale

KNOW how!

Formazione e servizi di primo orientamento per l'internazionalizzazione



Promos Italia, mette a disposizione sul territorio nazionale, attraverso le proprie sedi, **servizi di prima assistenza e orientamento** alle PMI che intendono avviare e/o consolidare i propri processi di internazionalizzazione.

Il servizio include sia attività informative di gruppo, attraverso seminari tematici e webinar, sia attività di orientamento sui mercati esteri e assistenza su materie legate alle attività di import-export erogate in forma individuale.



Incontri collettivi

Seminari tematici collettivi
Webinar (seminari online)
Focus paese/settore



Servizi di orientamento

Export Check-up
Analisi di mercato
Scelta del mercato
Incontri One to One



Pareri degli esperti

Contrattualistica
Pagamenti e trasporti
Dogane e Intrastat
Fiscalità Internazionale
Tutela marchi e brevetti
www.infoexport.it

MATCH it !

Servizi specialistici di business matching



Per ampliare o sviluppare la tua presenza all'estero è fondamentale individuare i migliori contatti nel mercato. Promos Italia seleziona controparti interessate al tuo prodotto o servizio nei paesi a più alto potenziale, migliori per il tuo business.

I servizi specialistici includono sia Incontri d'affari all'estero, sia Ricerca Partner personalizzate che eventi di Inbuyer .



Ricerche partner

Identificati i mercati, selezioniamo e contattiamo potenziali controparti commerciali in target e verifichiamo l'interesse verso i vostri prodotti o servizi



Incontri d'affari all'estero

Definizione di una agenda personalizzata di appuntamenti business (in loco o virtuali) per favorire un primo contatto commerciale.



Inbuyer

Incontri d'affari online. one to one con buyer e operatori dei principali mercati esteri in una piattaforma sviluppata da Promos Italia

GO DIGITAL!

Attività di supporto all'Export Digitale



Per prepararti al meglio ad intraprendere azioni di export digitale, abbiamo sviluppato alleanze con i principali player del mondo digital per offrirti servizi, informazioni e strumenti a supporto dell'internazionalizzazione attraverso il web.

Servizi per lo Sviluppo Digitale
Digit Export
Seminari sul tema Digital



Servizi per lo Sviluppo digitale

In collaborazione con i principali player del web (Google, Alibaba, WeChat...) abbiamo sviluppato servizi per supportarti concretamente nei processi di export, attraverso l'erogazione di servizi dedicati e personalizzati.



Digit Export

Attraverso la piattaforma **digitexport.it** puoi beneficiare di contenuti e approfondimenti, seminari informativi, formazione e servizi di assistenza di primo livello



Seminari sui temi digitali

Palinsesto di eventi volto a sensibilizzare ed educare le aziende sulle opportunità che il digitale può offrire nelle dinamiche di export.



I PROSSIMI WEBINAR

29 ottobre	Focus Canada: i migliori marketplace per accedere al mercato				
30 ottobre	Cina e i social commerce per le PMI: come posizionarsi, attrarre, vendere e fidelizzare	03 novembre	Export 45 Africa Sub-Sahariana: strategie commerciali e ruolo della finanza nella fase post Covid-19	04 novembre	Gli esperti dell'Export in un click, dalle dogane all'e-commerce, a supporto della tua impresa.
04 novembre	Going North: Scandinavia e le opportunità commerciali per le PMI italiane	09 novembre	Subfornitura meccanica: prospettive e strategie di marketing per esportare in Europa	11 novembre	Pianificazione doganale nel periodo post Covid19 ed evoluzione dal 2020-2025
11 novembre	Geoblocking: limiti e/o opportunità per l'impresa online	12 novembre	Sistema casa, arredo, edilizia: come vendere in Marocco	16 novembre	Export 45 Giappone tra geopolitica e grandi opportunità commerciali
17 novembre	Emotional marketing: nuovi paradigmi e strategie per nuovi mercati	18 novembre	Export 45 Scandinavia: un mercato che ama il Brand Italia	19 novembre	Come tutelare la Proprietà Intellettuale nell'era digitale
23 novembre	Brasile - Italia: webinar in tre tappe per scoprire Campinas, la "Silicon Valley brasiliana"	24 novembre	Export 45 Content Strategy, capire come pensa e agisce il consumatore per costruire contenuti efficaci	25 novembre	Origine preferenziale delle merci: esempi pratici
25 novembre	Digit Expert: Banche dati per l'export digitale	26 novembre	Preparare e gestire con successo gli incontri b2b online con operatori esteri	01 dicembre	Digit Expert: rendere redditizio il marchio di impresa nell'era digitale
03 dicembre	Il business plan per il digital export	10 dicembre	Riflessione sulle strategie di internazionalizzazione alla luce dei nuovi scenari globali		
	10 Dicembre – Il business plan per il digital export – seconda parte				



CONSULTA IL CALENDARIO, I PROGRAMMI E ISCRIVITI ONLINE:

<https://promositalia.camcom.it/cosa-facciamo/servizi-alle-impres/know-how/seminari-e-webinar/seminari-e-webinar.kl>

Webinar 28 ottobre 2020

Open Day Digit Expert: Come orientarsi nel mondo dell'export digitale

Attraverso un viaggio virtuale nel mondo digitale, partendo dal nuovo servizio di consulenza DigiT Expert, vi illustreremo, anche attraverso a significative “case histories”, **come approcciare il digitale in ottica di export** e come, con semplici passi, potrete ricevere gratuitamente un qualificato servizio di prima assistenza virtuale attraverso il servizio [DigiT Expert](#).

Programma

Simona De Musso - Promos Italia - Saluto di apertura e introduzione

Giulio Finzi | Netcomm

Come orientarsi nel mondo dell'export digitale:

- Lo scenario del mercato digitale nel mondo
- I modelli di business per l'export digitale
- Il piano operativo per vendere online nel mondo

DigiT Expert - ecco come funziona in pochi e semplici passi, dalla selezione della tematica alla richiesta di appuntamento, consultando anche il profilo dell'esperto più idoneo rispetto al caso specifico.

Q&A e conclusione lavori

Subito dopo il webinar sarà possibile richiedere un appuntamento con il nostro esperto Giulio Finzi e/o con altri esperti in base alla tematica/profilo da voi selezionati



DIGIT
EXPERT



**Vuoi vendere online
e hai bisogno di supporto?**

**Digital Business Plan
Digital Marketing
E-commerce Strategy
Logistica e pagamenti online
Normativa sul commercio elettronico
MarketPlace**

**DIGIT
EXPERT**

**PROMOS
ITALIA
BE GLOBAL**

DigIT Expert

Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale

E'online il servizio DigIT Expert, un servizio **di prima assistenza virtuale** che permette alle aziende, attraverso la registrazione al sito DigIT Export, di accedere a una **rete di esperti** e ricevere un **primo orientamento** con un **appuntamento gratuito di 30 minuti** sui diversi temi relativi all'export digitale.

L'azienda all'interno del servizio DigIT Expert può:

- ✓ **selezionare** la tematica d'interesse
- ✓ consultare il **profilo** e **l'agenda dell'esperto**
- ✓ fissare l'**appuntamento gratuito di 30 min con l'esperto**

che potrà poi essere realizzato tramite **videochiamata** integrata nel sito, **chiamata** o **chat**.

Iniziativa rivolta ad aziende della province di:
Caserta, Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Udine e Ravenna .

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>



Tematiche	
Digital Business Plan Per impostare con successo la digital transformation della tua azienda	
Digital Marketing Per conquistare nuovi clienti nei mercati di tutto il mondo	
eCommerce strategy Per impostare con successo il tuo progetto di vendita online	
Marketplace Per vendere all'estero sulle principali piattaforme internazionali	
Logistica e pagamenti per l'eCommerce Per gestire al meglio magazzino, spedizioni, pagamenti e customer care	
Proprietà intellettuale, protezione marchio, privacy e GDPR Per essere in regola con tutte le disposizioni di legge italiane e internazionali	

Come iscriversi al servizio

Per iscriversi al servizio cliccare il link <https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>

Troverete il pulsante Accedi al servio.

Vi verrà richiesta una prima autenticazione con il vostro **profilo LinkedIn** e poi apparirà un form di registrazione con alcuni campi (ex. ragione sociale, provincia, P. IVA).

Una volta effettuata la registrazione, Promos Italia vi attiverà per il servizio se la vostra azienda ha sede nelle province di **Caserta, Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Udine, Ravenna.**

Digit Expert

Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale



1

Iscriviti

Entro qualche ora ti attiveremo e potrai accedere al servizio. In base alla **provincia** di appartenenza della tua azienda avrai a disposizione un numero di appuntamenti gratuiti.



2

Seleziona

l'esperto che fa per te. Una volta attivato, accedi al sito, seleziona uno o più argomenti, individua il consulente e richiedi un appuntamento di 30 minuti. Attraverso la chat potrai inviare una breve descrizione delle domande o tematiche che vuoi affrontare nel corso dell'appuntamento.



3

Fissa l'agenda

Entro 48 ore l'esperto darà riscontro alla tua richiesta. Riceverai una mail di conferma con il riepilogo del tuo appuntamento e un promemoria che potrai collegare al tuo calendario attivando una notifica mezzora prima dell'appuntamento.



4

Meeting

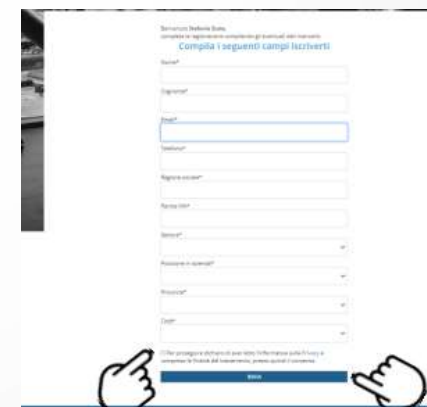
Grazie al **nostro sistema video integrato**, potrai effettuare l'incontro tramite video conferenza, è sufficiente avere un browser Chrome o Firefox.

Destinatari

Il servizio è rivolto ad aziende delle province di **Caserta, Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Udine e Ravenna.** Consulenti e professionisti non possono beneficiare del servizio. E' previsto un numero massimo di consulenze per ciascuna provincia.

ACCEDI AL SERVIZIO

Trova l'esperto digitale che fa per te e fissa un appuntamento



Le tematiche per cui è possibile richiedere un appuntamento

E' possibile richiedere una consulenza sulle principali tematiche digitali, aspetti tecnici e legali.

Digital Business Plan

Per impostare con successo la digital transformation della tua azienda



Digital Marketing

Per conquistare nuovi clienti nei mercati di tutto il mondo



eCommerce strategy

Per impostare con successo il tuo progetto di vendita online



Marketplace

Per vendere all'estero sulle principali piattaforme internazionali



Logistica e pagamenti per l'eCommerce

Per gestire al meglio magazzino, spedizioni, pagamenti e customer care



Proprietà intellettuale, protezione marchio, privacy e GDPR

Per essere in regola con tutte le disposizioni di legge italiane e internazionali



<https://digitexport.it/digitexpert/tematiche/>

La ricerca dell'esperto per tematica

Una volta ricevuta la notifica di attivazione, puoi accedere al servizio e selezionare:

- ✓ le **tematiche** per cui vuoi richiedere una consulenza
- ✓ i **profili degli esperti** con i quali sarà possibile effettuare un appuntamento per l'argomento selezionato.

E' possibile selezionare uno o più tag.

Nell'esempio sono stati selezionati le tematiche Marketplace e b2c.

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>

The screenshot shows the DIGIT EXPERT website interface. At the top, there is a navigation bar with the user's name 'Maura Molteni', 'Agenda e profilo', 'Logout', and a language selector 'Canada Russia'. Below the navigation bar, there are tabs for 'DigitExpert', 'Come funziona', 'Tematiche', 'Consulenti', 'Servizio', and 'Manuale'. The main content area is titled 'Scegli l'argomento Presentazione' and features a grid of filters for 'Area geografica', 'Consulenza legale', 'Digital Marketing', and 'e-commerce'. The 'e-commerce' filter is highlighted with a pink box, and the 'B2C' and 'Marketplace' options are also highlighted. Below the filters, there is a grid of expert profiles, each with a profile picture, name, company, and a list of their expertise areas. The 'B2C' and 'Marketplace' filters are highlighted in pink, and the expert profiles are arranged in a grid.

Area geografica

- Africa
- Asia - Pacific
- Cina
- Europa
- Indonesia
- Medio Oriente
- Nord America
- Singapore
- Sud America
- Russia

Consulenza legale

- Fisco
- GDPR
- Normativa internazionale
- Normativa Italiana
- Privacy
- Proprietà Intellettuale

Digital Marketing

- ADV
- Content Marketing
- Digital Export Tools
- Eventi online
- Lead generation
- Marketing automation
- New Business
- Platform Marketing
- SEM
- SEO
- Siti web
- Social Media

e-commerce

- Assistenza clienti
- B2B
- B2C**
- Business plan
- Logistica
- Marketplace**
- Pagamenti
- Piattaforme SAAS
- Sito ecommerce

Expert Profiles:

- Mario Bagliani** (Mario Bagliani e C Sas): Digital Marketing: Lead generation New Business Eventi online Content Marketing; e-commerce: Logistica Assistenza clienti Marketplace B2B
- Giovanni Bocchieri** (Merlin Wizard): Digital Marketing: ADV Lead generation New Business; e-commerce: Marketplace B2B B2C Business plan
- Elio De Tullio** (De Tullio & Partners Intellectual Property): Digital Marketing: ADV SEM SEO Digital Export Tools; e-commerce: Logistica Marketplace B2B B2C; Legale: Normativa Italiana Normativa internazionale Proprietà intellettuale
- Giorgio Michelangelo Fabbrucci** (Purelab): Digital Marketing: ADV SEM SEO Lead generation; e-commerce: Marketplace B2B B2C Sito ecommerce
- Giulio Finzi** (Neccomm): Digital Marketing: Digital Export Tools Lead generation; e-commerce: Marketplace B2C Business plan Sito ecommerce
- Sano Musab Hijazi** (Its prodigy): Digital Marketing: ADV SEM SEO Digital Export Tools; e-commerce: Logistica Assistenza clienti Marketplace B2B; Legale: GDPR Privacy
- Giacomo Marabiso** (Italian Chamber of Commerce in Singapore): Digital Marketing: Digital Export Tools Social Media Eventi online Content Marketing; e-commerce: Logistica Marketplace B2B B2C; Legale: Fisco
- Lodovico Marengo** (LML COMPANY srl): e-commerce: Assistenza clienti Marketplace B2B B2C
- Vincenzo Urso** (Partner CBC Studio Legale Intellectual Property): Digital Marketing: Platform Marketing Siti web Marketing automation Social Media; e-commerce: Marketplace B2B B2C Business plan; Legale: Normativa Italiana Normativa internazionale GDPR Privacy
- Daniele Vietri** (Merlin Wizard): Digital Marketing: ADV SEM SEO Platform Marketing; e-commerce: Marketplace B2B B2C Business plan

Selezione degli esperti

Il sistema restituisce l'elenco degli esperti presenti sulla piattaforma per la tematica selezionata. Cliccando sul nome dell'esperto, si accede al profilo dell'esperto e alla disponibilità di agenda.



Giulio Finzi
Netcomm

Giulio dal 2000 lavora al fianco delle imprese italiane in progetti di comunicazione e vendita via web. Ha ideato e lanciato nel 2000 il primo shopping comparison italiano, **Costameno.it** e nel 2003...

[Leggi tutto...](#)

Poni un quesito











 **Contatta o poni un quesito**



Agenda

Disponibilità

*** 28 ott 14:30-15:00 Status: Libero	*** 28 ott 15:15-15:45 Status: Libero
*** 28 ott 16:45-17:15 Status: Libero	*** 29 ott 09:00-09:30 Status: Libero
*** 29 ott 09:45-10:15 Status: Libero	*** 29 ott 10:30-11:00 Status: Libero

 <p>Mario Bagliani Mario Bagliani e C Sas</p> <p>Digital Marketing: Lead generation New Business Eventi online Content Marketing</p> <p>e-commerce: Logistica Assistenza clienti Marketplace B2B</p>	 <p>Giovanni Bocchieri Merlin Wizard</p> <p>Digital Marketing: ADV Lead generation New Business</p> <p>e-commerce: Marketplace B2B B2C Business plan</p>	 <p>Elio De Tullio De Tullio & Partners Intellectual Property</p> <p>Digital Marketing: ADV SEM SEO Digital Export Tools</p> <p>e-commerce: Logistica Marketplace B2B B2C</p> <p>Legale Normativa Italiana Normativa internazionale Proprietà intellettuale</p>	 <p>Giorgio Michelangelo Fabbrucci Purelab</p> <p>Digital Marketing: ADV SEM SEO Lead generation</p> <p>e-commerce: Marketplace B2B B2C Sito ecommerce</p>	 <p>Giulio Finzi Netcomm</p> <p>Digital Marketing: Digital Export Tools Lead generation</p> <p>e-commerce: Marketplace B2C Business plan Sito ecommerce</p>	 <p>Sano Musab Hijazi Its prodigy</p> <p>Digital Marketing: ADV SEM SEO Digital Export Tools</p> <p>e-commerce: Logistica Assistenza clienti Marketplace B2B</p> <p>Legale GDPR Privacy</p>
 <p>Giacomo Marabiso Italian Chamber of Commerce in Singapore</p> <p>Digital Marketing: Digital Export Tools Social Media Eventi online Content Marketing</p> <p>e-commerce: Logistica Marketplace B2B B2C</p> <p>Legale Fisco</p>	 <p>Lodovico Marenco LML COMPANY srl</p> <p>e-commerce: Assistenza clienti Marketplace B2B B2C</p>	 <p>Vincenzo Urso Partner CBC Studio Legale Intellectual Property</p> <p>Digital Marketing: Platform Marketing Siti web Marketing automation Social Media</p> <p>e-commerce: Marketplace B2B B2C Business plan</p> <p>Legale Normativa Italiana Normativa internazionale GDPR Privacy</p>	 <p>Daniele Vietri Merlin Wizard</p> <p>Digital Marketing: ADV SEM SEO Platform Marketing</p> <p>e-commerce: Marketplace B2B B2C Business plan</p>		

Nella pagina dell'esperto è presente una **chat** attraverso la quale puoi comunicare all'esperto la tematica dell'appuntamento o accordarti sulla modalità di svolgimento dell'appuntamento.

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>

Richiesta appuntamento

Identificato l'esperto con il quale vuoi fissare un appuntamento, nella pagina profilo dell'esperto è possibile visualizzare l'agenda con gli appuntamenti disponibili. Per richiedere l'appuntamento clicca su **“Richiedi appuntamento”** nello slot preferito: il sistema invierà la richiesta di appuntamento all'esperto. A breve l'esperto accetterà l'appuntamento, che potrà essere realizzato con una webcall direttamente dal sito digitexpert o in modalità telefonica.



Giulio Finzi
Netcomm

Giulio dal 2000 lavora al fianco delle imprese italiane in progetti di comunicazione e vendita via web. Ha ideato e lanciato nel 2000 il primo shopping comparison italiano, **Costameno.it** e nel 2003...

Leggi tutto...

Poni un quesito




Contatta o poni un quesito



Agenda

Disponibilità

*** 28 ott 14:30-15:00 Status: Libero	richiedi appuntamento	*** 28 ott 15:15-15:45 Status: Libero	richiedi appuntamento
*** 28 ott 16:45-17:15 Status: Libero	richiedi appuntamento	*** 29 ott 09:00-09:30 Status: Libero	richiedi appuntamento
*** 29 ott 09:45-10:15 Status: Libero	richiedi appuntamento	*** 29 ott 10:30-11:00 Status: Libero	richiedi appuntamento



Lodovico Marengo
LML COMPANY srl

Sono un consulente strategico per la creazione/gestione di E-commerce e store sui maggiori Marketplace internazionali per aziende italiane del Made in Italy (+10MLN) che vogliono espandere il loro business online.

...
Leggi tutto...

Poni un quesito



Contatta o poni un quesito



*** 28 ott 16:00-16:30 Status: Libero	richiedi appuntamento	*** 28 ott 16:30-17:00 Status: Libero	richiedi appuntamento
*** 29 ott 15:00-15:30 Status: Libero	richiedi appuntamento	*** 29 ott 15:30-16:00 Status: Libero	richiedi appuntamento
*** 29 ott 16:00-16:30 Status: Libero	richiedi appuntamento	*** 29 ott 16:30-17:00 Status: Libero	richiedi appuntamento
*** 30 ott 15:00-15:30 Status: Libero	richiedi appuntamento	*** 30 ott 15:30-16:00 Status: Libero	richiedi appuntamento

<https://digitexpert.it/digitexpert/digit-expert.kl>

Realizzazione appuntamento




Nella tua pagina Agenda e profilo, potrai vedere l'elenco degli appuntamenti in programma, quelli già realizzati e accedere all'appuntamento, cliccando sull'icona videochat nella data e ora dell'appuntamento.

Home Profilo Tag La mia rete

 Simona De Musso
Promos Italia

Agenda

Appuntamenti In Agenda

 28 ott 14:30-15:00 Status: Confermato  Giulio Finzi	Video Chat  	 09 nov 15:00-15:30 Status: In attesa di risposta  Roberto Fortunato	
---	--	---	---

CI STAI PENSANDO?

ISCRIVITI E FISSA UN APPUNTAMENTO!

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>

Il progetto DigiT Export

DigiT Export è un progetto realizzato da **Promos Italia**, finanziato dal sistema camerale italiano, nell'ambito del piano Industria 4.0/Punto Impresa Digitale.

La piattaforma, online dal **mese di marzo 2019**, all'indirizzo www.digitexport.it, si pone quale punto di riferimento per le imprese, non solo a livello locale ma anche a livello nazionale, sui temi relativi all'export digitale.

Sulla piattaforma, infatti, sono ospitati:

- **contenuti** e approfondimenti
- **mappatura dei principali marketplace** internazionali con scheda di dettaglio
- **webinar, seminari** informativi e **formazione**
- **servizio DigiT Expert**, prima assistenza online gratuita con esperti digitali
- **tool di assessment della propensione dell'export digitale**
- **servizi di supporto alle imprese** con l'obiettivo di promuoversi e vendere sui mercati esteri
- **servizi del Punto Impresa Digitale** del sistema camerale

Tutto ciò permette agli utenti di trovare in un solo luogo **tutte le informazioni e gli strumenti per avviare con successo azioni di internazionalizzazione tramite il web.**

Comunicare Affiliarsi Promuovere e vendere Innovare

Progetto: Offerta 4.0 - Italia - 4.0 - #MILANO19

DIGI T EXPORT Ricerca per paese, settore, prodotto, argomento.

Vendi sul marketplace giusto per te.

TRADEKEY JUMORE GLOBAL ALIBABA
TECHPILOT ITALIAN MODA RAKUTEN US EWORLDTRADE
WORLD WINE CENTRE OPENMINERAL
BRAVO ITALY GOURMET

Articoli

Servizi

Eventi e seminari

Formazione specialistica

DIGI T EXPORT Promos Italia

Comunicare Affiliarsi Promuovere e vendere Innovare

www.digitexport.it

Ufficio di Cosenza

Via Calabria, 33 - 87100 Cosenza (CE)

Tel: [+39 0984938784](tel:+390984938784)

Email: cosenza@promositalia.camcom.it

Ufficio di Genova

Torre WTC - Via De Marini, 1 - 16149 Genova (GE)

Tel: [+39 010 23591](tel:+3901023591) | [+39 335 6848914](tel:+393356848914)

Email: genova@promositalia.camcom.it

Ufficio di Modena

Via Ganaceto, 134 - 41121 Modena (MO)

Tel: [+39 059 208 888](tel:+39059208888) | [333 6153002](tel:3336153002)

Email: modena@promositalia.camcom.it

Ufficio di Ravenna

Viale L. C. Farini, 14 - 48121 Ravenna (RA)

Tel: [+39 0544 481443](tel:+390544481443) | [339 1550648](tel:3391550648)

Email: ravenna@promositalia.camcom.it

Ufficio di Udine

Via Morpurgo, 4 - 33100 Udine (UD)

Tel: [+39 0432 273531](tel:+390432273531) | [335 6950450](tel:3356950450)

Email: udine@promositalia.camcom.it

Milano - Sede operativa

Via Meravigli 7 - 20123 Milano (MI)

Tel: [+39 02 8515 5336](tel:+390285155336)

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Bergamo

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk Caserta

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Catanzaro

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Perugia

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Pisa

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Salerno

Email: info@promositalia.camcom.it

www.promositalia.camcom.it



Dove siamo

Grazie per l'attenzione!

www.promositalia.camcom.it

Simona De Musso - sede di **Milano**
Monza-Lodi

Tel. +39 039 2807439

Mob. +39-335 5827214

simona.demusso@promositalia.camcom.it

Stefania Borghi – sede di **Modena**

Tel. +39 059 208265

stefania.borghi@promositalia.camcom.it

Cristina Iraci – sede di **Genova**

Tel. +39 010 23591

Mob. +39 346 7955262

cristina.iraci@promositalia.camcom.it

Cinzia Bolognesi – sede di **Ravenna**

Tel. +39 0544 481415

cinzia.bolognesi@promositalia.camcom.it

Sede di **Udine**

Tel.+39 0432 273533

udine@promositalia.camcom.it

Desk Caserta

Email: info@promositalia.camcom.it

Promos Italia S.c.r.l.

Agenzia Italiana per l'internazionalizzazione

Sede legale via Meravigli, 9/b

20123 Milano (MI)

<https://promositalia.camcom.it/chi-siamo/promos-italia.kl>

