

WEBINAR

Focus Canada - I migliori marketplace per accedere al mercato

29 Ottobre 2020

H. 14.30 – 16.00

BENVENUTO!
IL WEBINAR STA PER INIZIARE



Promos Italia - Agenzia italiana per l'internazionalizzazione è la struttura del sistema camerale italiano, partecipata da Unioncamere, Unioncamere Lombardia, Unioncamere Emilia Romagna, Camere di commercio di:

Milano Monza Brianza Lodi, Genova, Modena, Pordenone-Udine, Ravenna, Bergamo, Catanzaro, Genova, Perugia Pisa, Salerno

Supportiamo il **processo di internazionalizzazione delle piccole e medie imprese italiane** e favoriamo il successo del Made in Italy nel mondo.

Mission

Il tessuto imprenditoriale italiano è costituito per gran parte da piccole e medie imprese che, grazie a tradizione e qualità, hanno saputo distinguersi e affermarsi sia sul mercato nazionale sia su quelli internazionali, contribuendo a fare del brand Made in Italy un marchio universalmente riconosciuto come sinonimo di eccellenza, stile e innovazione.

In questo contesto, la mission di Promos Italia è:



Preparare all'export
nuove potenziali
imprese esportatrici



Ampliare
il business internazionale
di quelle già attive nei
mercati esteri



Favorire lo sviluppo dei territori
attraverso politiche
di attrazione di investimenti
e di promozione turistica.

L'appartenenza al sistema camerale ci ha permesso di costruire negli anni



un network di relazioni in tutto il mondo con gruppi industriali, istituti bancari, enti governativi, istituzioni internazionali, professionisti, associazioni di categoria, rappresentanze diplomatiche, camere di commercio all'estero e agenzie estere di promozione delle imprese



collaborazioni consolidate con i principali player nazionali nell'ambito dell'internazionalizzazione (ICE, SACE, SIMEST) e con i principali istituti bancari, ordini professionali, associazioni di categoria ed enti territoriali.

Queste sinergie ci permettono di garantire affidabilità, autorevolezza e qualità alle soluzioni che offriamo ad **aziende e stakeholders**.

Cosa offriamo?



Formazione
e primo orientamento
per l'export



Business matching
e ricerca di controparti
internazionali



Soluzioni
integrate
per il digital export



Informazione qualificata
sull'internazionalizzazione
mglobale.it / digitexport.it



Progetti con Enti
e Istituzioni europee
e internazionali



Progetti di attrazione di
investimenti esteri e di
sviluppo territoriale



GO DIGITAL!

Attività di supporto all'Export Digitale



Per prepararti al meglio ad intraprendere azioni di **export digitale**, abbiamo sviluppato alleanze con i principali player del mondo digital per offrirti **servizi, informazioni e strumenti a supporto dell'internazionalizzazione** attraverso il web.

Servizi per lo Sviluppo Digitale
Digit Export
Seminari sul tema Digital



Servizi per lo
Sviluppo digitale

In collaborazione con i principali player del web (Google, Alibaba, WeChat...) abbiamo sviluppato servizi per supportarti concretamente nei processi di export, attraverso l'erogazione di servizi dedicati e personalizzati.



Digit Export

Attraverso la piattaforma **digitexport.it** puoi beneficiare di contenuti e approfondimenti, seminari informativi, formazione e servizi di assistenza di primo livello .



Seminari sui
temi digitali

Palinsesto di eventi volto a sensibilizzare ed educare le aziende sulle opportunità che il digitale può offrire nelle dinamiche di export.

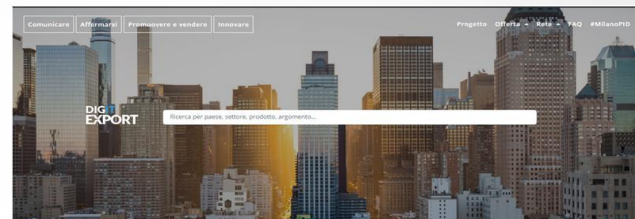
Digit Export è un progetto realizzato da **Promos Italia**, finanziato dalla **Camera di Commercio di Milano Monza Brianza Lodi**, nell'ambito del piano Industria 4.0/Punto Impresa Digitale.

La piattaforma online all'indirizzo www.digitexport.it, si pone quale punto di riferimento per le imprese, non solo a livello locale ma anche a livello nazionale, sui temi relativi all'**export digitale**.

Sulla piattaforma, infatti, sono ospitati:

- **contenuti** e approfondimenti
- **servizi** di assistenza di primo livello
- **seminari/webinar** informativi e **formazione**
- **servizi di supporto** alle imprese con l'obiettivo di promuoversi e vendere sui mercati esteri
- **servizi del Punto Impresa Digitale** della CCIAA di Milano Monza Brianza e Lodi

Così le aziende potranno trovare in un solo luogo **tutte le informazioni e gli strumenti per avviare con successo azioni di internazionalizzazione tramite il web**.



Vendi sul marketplace giusto per te

TRADEKEY JUMORE GLOBAL ALIBABA
TECHPILOT ITALIAN MODA RAKUTEN US EWORLDTRADE
WORLD WINE CENTRE OPENMINERAL
BRAVO ITALY GOURMET

MERCATO
GLOBALE.IT

Sul sito www.mglobale.it/ le aziende possono trovare articoli sui diversi temi relativi all'internazionalizzazione:

- dogane
- fiscalità e contrattualistica internazionale
- pagamenti e trasporti
- trend delle esportazioni per settore
- aggiornamenti su accordi commerciali internazionali
- altri approfondimenti

DIGITEXPERT

E'online il servizio DigIT Expert, un servizio **di prima assistenza virtuale** che permette alle aziende, attraverso la registrazione al sito DigIT Export, di accedere a una **rete di esperti** e ricevere un **primo orientamento** con un **appuntamento gratuito di 30 minuti** sui diversi temi relativi all'export digitale.

L'azienda all'interno del servizio DigIT Expert può:

- **selezionare** la tematica d'interesse
- consultare il **profilo** e l'**agenda dell'esperto**
- fissare l'**appuntamento gratuito di 30 min con l'esperto**

che potrà poi essere realizzato tramite **videochiamata** integrata nel sito, **chiamata** o **chat**.

Iniziativa rivolta ad aziende della province di:
Caserta, Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Udine e Ravenna .

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>

DigIT Expert
Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale

- 1**
Iscriviti
Entro qualche ora ti attiveremo e potrai accedere al servizio. In base alla provincia di appartenenza della tua azienda avrai a disposizione un numero di questi gratuiti.
- 2**
Seleziona
l'esperto che fa per te. Una volta attivato, accedi al sito, seleziona uno o più argomenti, individua il consulente e richiedi un appuntamento di 30 minuti. Attraverso la chat potrai inviare una breve descrizione delle domande o tematiche che vuoi affrontare nel corso dell'appuntamento.
- 3**
Fissa l'agenda
Entro 48 ore l'esperto darà riscontro alla tua richiesta. Riceverai una mail di conferma con il riepilogo del tuo appuntamento e un promemoria che potrai collegare al tuo calendario attivando una notifica mezz'ora prima dell'appuntamento.
- 4**
Meeting
Grazie al nostro sistema video integrato, potrai effettuare l'incontro tramite video conferenza, è sufficiente avere un browser Chrome o Firefox.

Destinatari
Il servizio attualmente è rivolto ad aziende della provincia di **Milano, Monza Brianza, Lodi**. Consulenti e professionisti non possono beneficiare del servizio.

Accedi al servizio
IL DIGITALE A PORTATA DI ESPERTO
Trova l'esperto digitale che fa per te e fissa un appuntamento

Tematiche

Digital Business Plan Per impostare con successo la digital transformation della tua azienda		Digital Marketing Per conquistare nuovi clienti nei mercati di tutto il mondo	
eCommerce strategy Per impostare con successo il tuo progetto di vendita online		Marketplace Per vendere all'estero sulle principali piattaforme internazionali	
Logistica e pagamenti per l'eCommerce Per gestire al meglio magazzino, spedizioni, pagamenti e customer care		Normativa per l'eCommerce Per essere in regola con tutte le disposizioni di legge italiane e internazionali	

IL PROGETTO

CANADA - RUSSIA



Il servizio è **gratuito** ed è rivolto alle **MPMI** con **sede legale e/o operativa** nelle province di **Milano Monza Brianza e Lodi, Genova, Modena, Ravenna, Udine, Caserta** che vogliono entrare nel mercato **Russo o Canadese**, approfondendo tematiche di interesse e usufruendo di servizi personalizzati.

- Filiera alimentare integrata e Foodtech
- Fashion
- Oil & Gas
- Edilizia e Arredo

Il percorso prevede:

FASE INFORMATIVA - GRATUITA PER TUTTI

- Seminari in modalità telematica di aggiornamento sui mercati target, per settore e regioni dei due Paesi
- Incontri di approfondimento (certificazioni, normative settoriali, piattaforme online etc)

FASE DI ASSISTENZA (solo per chi si iscrive al portale di progetto)

- Per le aziende aderenti all'iniziativa ci sarà possibilità di sottoporre una serie di **quesiti** sulle **modalità e sulle regolamentazioni** per l'ingresso sul mercato ad esperti internazionali. I quesiti potranno riguardare le seguenti tematiche: Regole di ingresso, Certificazioni, Dogane, Caratteristiche del mercato
- **Ricezione personalizzata** delle risposte e **pubblicazione delle risposte in formato «anonimo»** ai quesiti ricevuti delle aziende in una pagina web in modalità FAQ, così da essere consultabili e a beneficio di tutte le imprese delle province aderenti al progetto.

Il seminari realizzati



18 GIUGNO 2020

Focus Canada: opportunità di business ([link](#))

23 GIUGNO 2020

Focus Russia: “made in Italy” e “made with Italy” – parte 1 ([link](#))

8 LUGLIO 2020

Focus Canada: Safe food for Canadians ([link](#))

9 LUGLIO 2020

Focus Russia: “made in Italy” e “made with Italy” – parte 2 ([link](#))

8 OTTOBRE 2020

Focus Russia: I marketplace per vendere nel mercato russo ([link](#))

21 OTTOBRE 2020

Focus Russia: le certificazioni necessarie per entrare in Russia ([link](#))

29 OTTOBRE 2020

Focus Canada: I migliori marketplace per accedere al mercato ([link](#))

Come iscriversi

1. Collegarsi al link <https://digitexpert.it/digitexpert/servizio/canada-russia.kl> e cliccare sul pulsante **ACCEDI AL SERVIZIO**

DigIT Expert Canada Russia

Promos Italia offre alle aziende della filiera agroalimentare integrata e food tech, utilità e sistema canal-medio e online la possibilità di porre gratuitamente dei quesiti ad esperti del mercato canadese e russo, con particolare riguardo a specifici territori quali: Saskatchewan, Manitoba, Alberta e British Columbia per il Canada, Repubblica del Tatarstan, Regione di Tjumen, Regione di Novosibirsk e Territorio di Krasnodar per la Russia.

Gli esperti potranno rispondere a quesiti su regole di ingresso, certificazioni, dogane, caratteristiche del mercato, marketplace e e-commerce per vendere nei mercati.

Presentazione

Il tuo percorso inizia qui, ti chiederemo di utilizzare il tuo account LinkedIn per accedere più velocemente al servizio. Al momento della registrazione dovrai compilare una form con alcuni dati che riguardano la tua azienda.

Ricordiamo che il servizio è riservato alle imprese delle province di Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Ravenna, Udine, Genova, Caserta.

Una volta completata l'iscrizione Promos Italia verificherà il tuo profilo: riceverai una notifica via email al momento dell'attivazione.

Non ci sono limiti al numero di quesiti che le aziende possono sottoporre agli esperti. Verrà comunque data priorità alle aziende che porranno il loro primo quesito.

Il progetto prevede la possibilità di dare risposta a 50 quesiti complessivi da parte di ogni esperto.

Si precisa che la risposta dell'esperto non è finalizzata al rilascio di un parere professionale esaustivo: pertanto sia l'esperto sia Promos Italia non potranno essere tenuti responsabili per l'utilizzo che l'azienda farà dei contenuti del parere dell'esperto.

Si segnala, inoltre, che il quesito e la risposta saranno visibili a Promos Italia, che potrà utilizzare il quesito per la pubblicazione di "faq", dopo aver eliminato ogni dato personale dal quesito.

Accedi al servizio

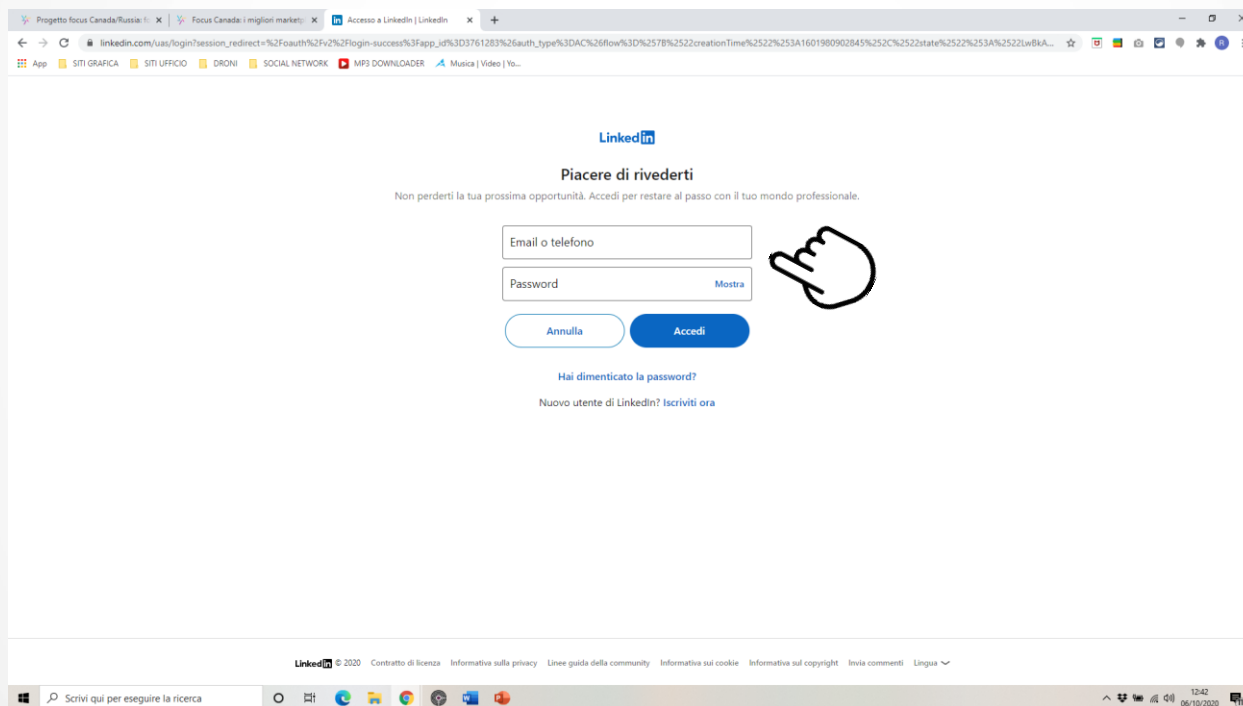
Come iscriversi

2. Procedere con l'iscrizione attraverso il proprio profilo LinkedIn

The screenshot shows a web browser window displaying the DigitExpert website. The page features a search bar at the top with the text "Ricerca per paese, settore, prodotto, argomento...". Below the search bar, there is a navigation menu with buttons for "Comunicare", "Affermarsi", "Promuovere e vendere", and "Innovare". The main content area is dominated by a large white box with the text "Accedi o registrati con LinkedIn" and a hand cursor icon pointing to the LinkedIn logo. Below this, there is a checkbox labeled "Resta collegato". The footer of the page includes the DigitExpert logo, the Promos Italia logo, and the text "quanto sei digitale? Scoprillo ora >". The browser's address bar shows the URL "digitexpert.it/User/Login.aspx?RedirectURL=LwIBLAGKAZwBpAHQAZQB4AHAAZQByAHQALwBAGUAQgB2AGAAegBpAGBAIwBkAGAZwBpAHQAZQB4AHAAZQByAHQALwBAGUAQgB2AGAAegBpAGUAZwBpAHMAAABIAHAPQBpAGUAQQA#". The browser's taskbar at the bottom shows the Windows logo, a search bar, and several application icons.

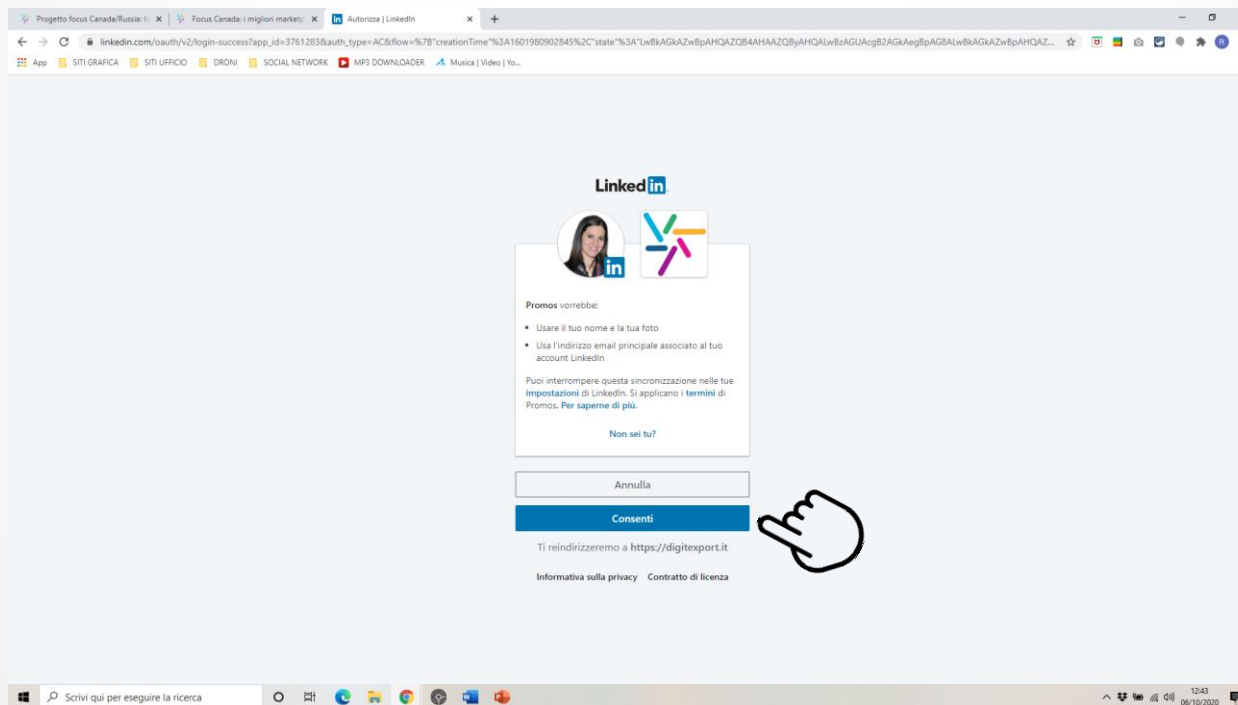
Come iscriversi

3. Inserire le proprie credenziali di LinkedIn



Come iscriversi

4. Cliccare su **CONSENTI**



Come iscriversi

5. Compilare tutti i campi richiesti, accettare la normativa sulla privacy e cliccare su **INVIA**.

DigitExpert > Servizio

Benvenuto Stefania Scalea,
completa la registrazione compilando gli eventuali dati mancanti.

Completare i seguenti campi iscriverti

Nome*

Cognome*

Email*

Telefono*

Ragione sociale*

Partita IVA*

Settore*

Posizione in azienda*

Provincia*

Città*

Per proseguire dichiaro di aver letto l'informativa sulla Privacy e compreso le finalità del trattamento, prestando quindi il consenso

INVIA

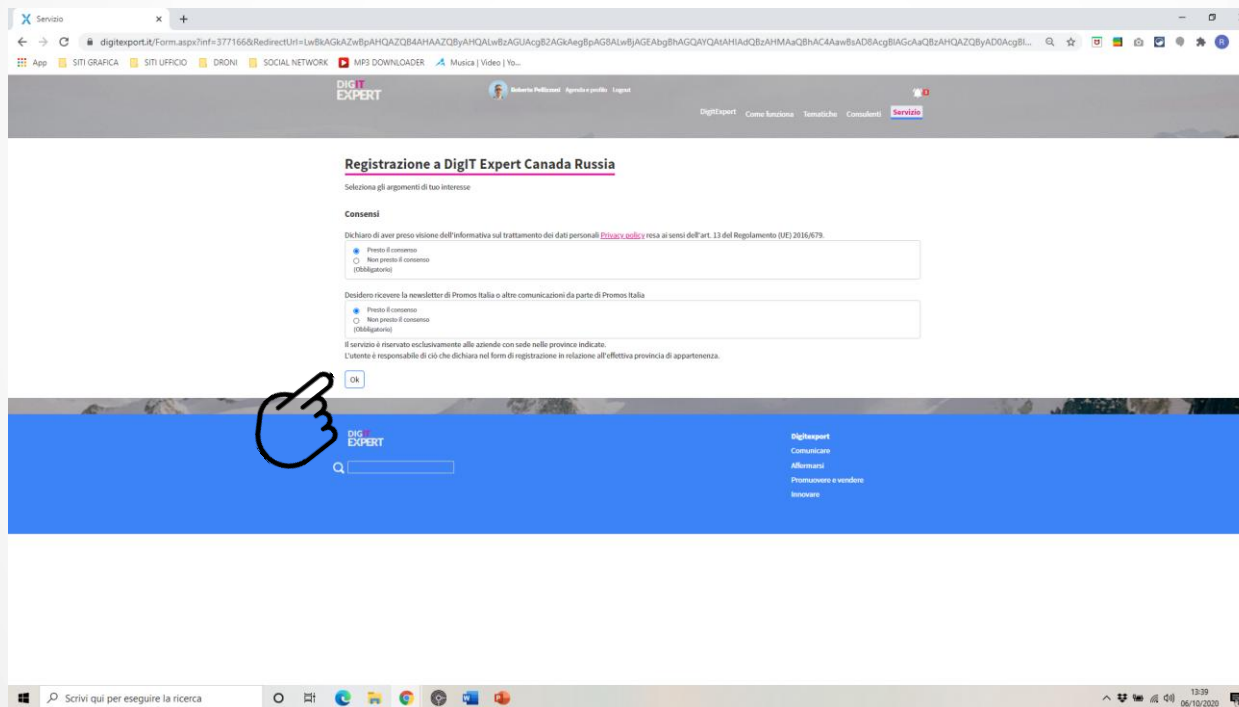
Quanto sei digitale? Scopri ora >

Scrive qui per eseguire la ricerca

12:45 06/10/2020

Come iscriversi

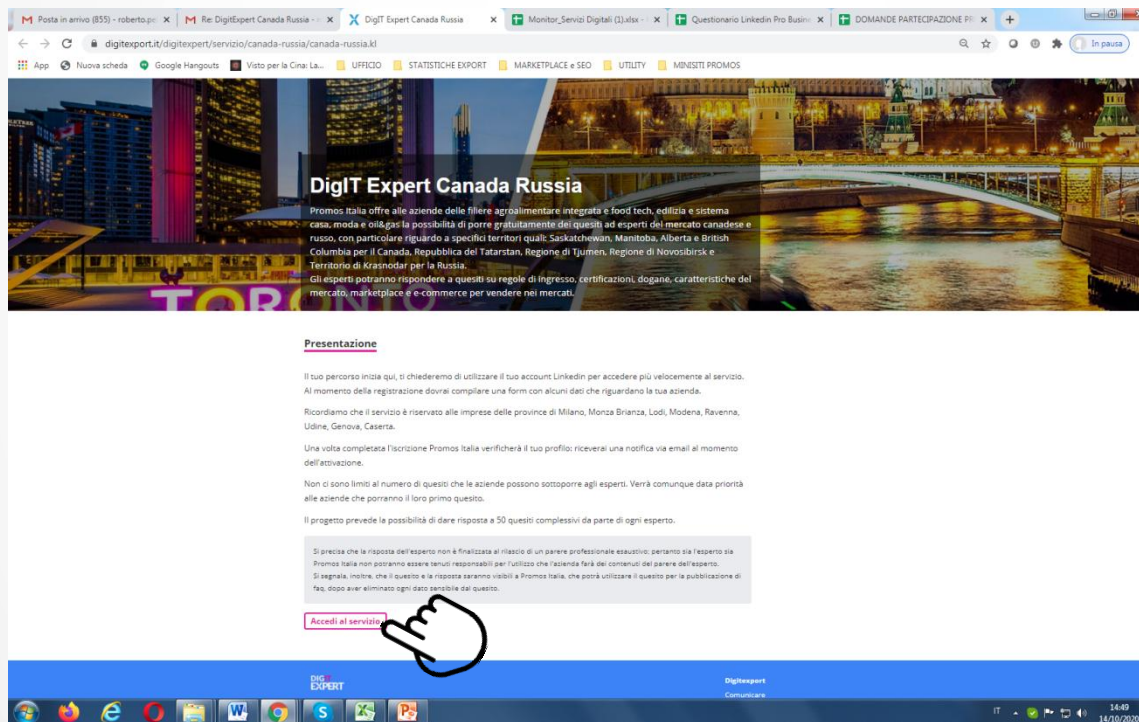
6. Fornire i consensi e cliccare su **OK**. Le aziende dovranno attendere la conferma di attivazione della propria iscrizione via mail.



The screenshot shows a web browser window displaying the registration page for DIGIT EXPERT. The page title is "Registrazione a DigIT Expert Canada Russia". Below the title, there is a section for "Consensi" (Consent). The first consent statement is: "Dichiaro di aver preso visione dell'informativa sul trattamento dei dati personali [Privacy policy](#) resa ai sensi dell'art. 13 del Regolamento (UE) 2016/679." Below this statement are two radio buttons: "Pronto il consenso" (selected) and "Non presto il consenso". The second consent statement is: "Desidero ricevere la newsletter di Promos Italia o altre comunicazioni da parte di Promos Italia." Below this statement are two radio buttons: "Pronto il consenso" (selected) and "Non presto il consenso". Below the consent statements, there is a small text: "Il servizio è riservato esclusivamente alle aziende con sede nelle province indicate. L'utente è responsabile di ciò che dichiara nel form di registrazione in relazione all'effettiva provincia di appartenenza." At the bottom of the consent section, there is an "OK" button. A hand cursor is pointing at the "OK" button. The page footer contains the DIGIT EXPERT logo, a search bar, and a list of services: "Digitepert", "Comunicare", "Affiliarsi", "Fornire e vendere", and "Innovare".

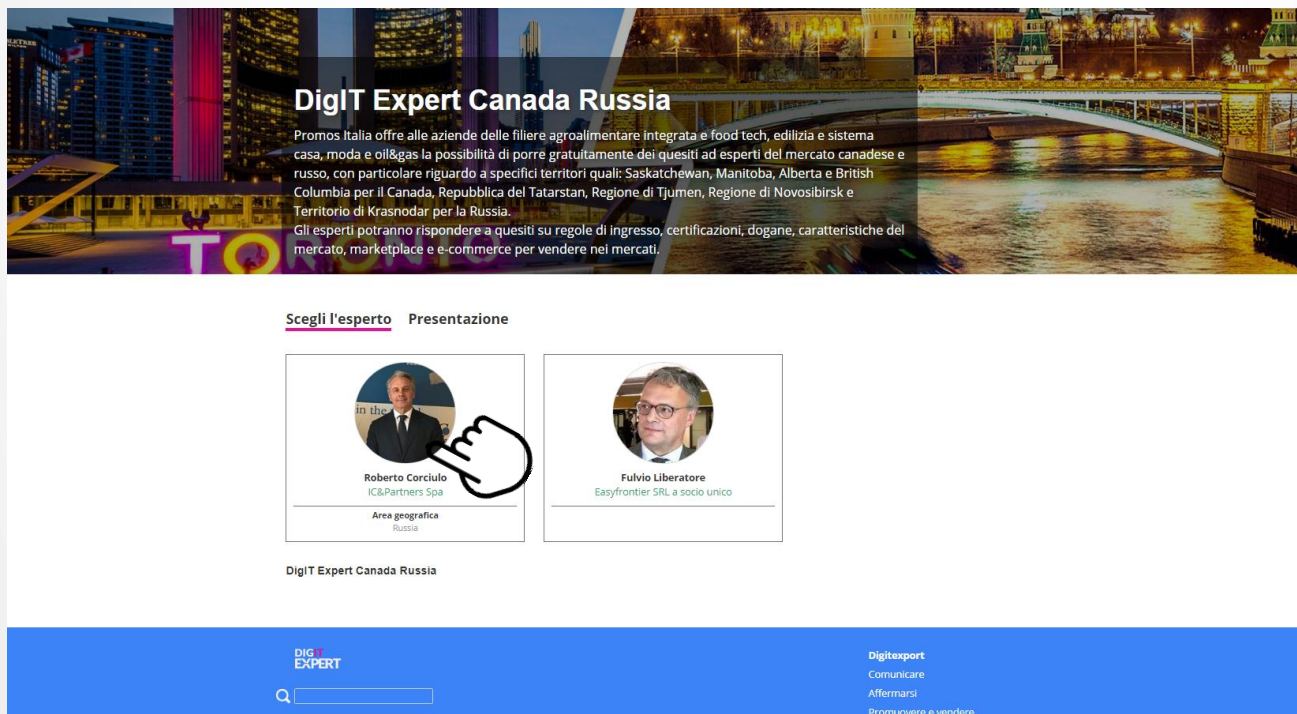
Come iscriversi

7. Dopo aver ricevuto la conferma di attivazione le aziende potranno accedere al sito di progetto.



The screenshot shows a web browser window displaying the 'DIGIT Expert Canada Russia' website. The browser's address bar shows the URL 'digitexpert.it/digitexpert/servizio/canada-russia/canada-russia.kl'. The website header includes navigation links: 'App', 'Nuova scheda', 'Google Hangouts', 'Visto per la Cina La...', 'UFFICIO', 'STATISTICHE EXPORT', 'MARKETPLACE + SEO', 'UTILITY', and 'MINISITI PROMOS'. The main content area features a large image of a city at night with a bridge over a river. The text on the page reads: 'DIGIT Expert Canada Russia', 'Promos Italia offre alle aziende della filiera agroalimentare integrata e food tech, utilità e sistema casa, moda e out-gar la possibilità di porre gratuitamente dei quesiti ad esperti del mercato canadese e russo, con particolare riguardo a specifici territori quali: Saskatchewan, Manitoba, Alberta e British Columbia per il Canada, Repubblica del Tatarstan, Regione di Tjumen, Regione di Novosibirsk e Territorio di Krasnodar per la Russia. Gli esperti potranno rispondere a quesiti su regole di ingresso, certificazioni, dogane, caratteristiche del mercato, marketplace e e-commerce per vendere nei mercati.' Below this is a 'Presentazione' section with several paragraphs of text. At the bottom of the main content area, there is a pink button labeled 'Accedi al servizio' with a hand cursor icon pointing to it. The footer of the website includes the 'DIGIT EXPERT' logo and the text 'DigitExpert Comunicare'. The Windows taskbar at the bottom shows the date and time as 14:49 on 14/10/2020.

8. Selezionare l'esperto di proprio interesse. Nello specifico verranno evidenziati due esperti, uno sulle tematiche relative al mercato Russo, uno su quelle Canadesi




DigIT Expert Canada Russia

Promos Italia offre alle aziende delle filiere agroalimentare integrata e food tech, edilizia e sistema casa, moda e oil&gas la possibilità di porre gratuitamente dei quesiti ad esperti del mercato canadese e russo, con particolare riguardo a specifici territori quali: Saskatchewan, Manitoba, Alberta e British Columbia per il Canada, Repubblica del Tatarstan, Regione di Tjumen, Regione di Novosibirsk e Territorio di Krasnodar per la Russia.


Gli esperti potranno rispondere a quesiti su regole di ingresso, certificazioni, dogane, caratteristiche del mercato, marketplace e e-commerce per vendere nei mercati.

Scegli l'esperto **Presentazione**



Roberto Corciulo
IC&Partners Spa

Area geografica
Russia



Fulvio Liberatore
Easyfrontier SRL a socio unico

DigIT Expert Canada Russia

DIGIT EXPERT

Q

Digitelexport
Comunicare
Affermarsi
Promuovere e vendere.

Come iscriversi

9. Inserire il quesito che si vuole porre al consulente. L'esperto risponderà in forma privata all'azienda. Successivamente i quesiti, una volta eliminate le informazioni sensibili che possano rendere riconoscibile l'azienda, verranno pubblicate in un'apposita sezione a vantaggio di tutte le società partecipanti

The screenshot shows the profile of Roberto Corciulo on the DIG EXPERT platform. The profile includes a photo, name, company (IC&Partners Spa), and a detailed biography. A hand icon points to the 'Poni il tuo quesito' section, which contains an 'Agenda' and 'Network' area. The footer features a search bar and navigation links.

DIG EXPERT Roberto Pellizzoni Agenda e profilo Logout

DigitExpert Come funziona Tematiche Consulenti Servizio

Roberto Corciulo
IC&Partners Spa

Competenze
Area geografica
Russia
Accettato tra i tuoi contatti

Laureato in economia e commercio a Trieste nel 1989, è dottore commercialista e revisore contabile iscritto all'ordine di Udine, specializzato in consulenza per l'internazionalizzazione d'impresa. Fondatore e presidente di IC&Partners Spa, società di consulenza per l'internazionalizzazione ed il supporto agli investimenti diretti esteri delle imprese italiane. IC&Partners conta oggi 27 uffici diretti in 17 paesi e 28 in partnership. Gli uffici sono presenti nei principali mercati mondiali quali Russia, Cina, USA, India. Nella federazione Russa IC&Partners Russia svolge attività di assistenza amministrativa, fiscale e legale a favore di aziende italiane dal 2003 e conta uno staff di 80 persone. Dal 2013 attraverso IC Trade svolge attività di assistenza alle certificazioni EAC.

Leggi meno

Poni il tuo quesito

Agenda
Non sono programmati appuntamenti

Network


DIG EXPERT

DigExpert
Comunicare
Affermarsi
Promuovere e vendere
Innovare

Come iscriversi

9. Inserire il quesito che si vuole porre al consulente. L'esperto risponderà in forma privata all'azienda. Successivamente i quesiti, una volta eliminate le informazioni sensibili che possano rendere riconoscibile l'azienda, verranno pubblicate in un'apposita sezione a vantaggio di tutte le società partecipanti


DigitExpert Come funziona Tematiche Consulenti Servizio

 **Roberto Corciulo**
IC&Partners Spa

Laureato in economia e commercio a Trieste nel 1989, è dottore commercialista e revisore contabile iscritto all'ordine di Udine, specializzato in consulenza per l'internazionalizzazione d'impresa. Fondatore e presidente di IC&Partners Spa, società di consulenza per l'internazionalizzazione ed il supporto agli investimenti diretti esteri delle imprese italiane. IC&Partners conta oggi 27 uffici diretti in 17 paesi e 28 in partnership. Gli uffici sono presenti nei principali mercati mondiali quali Russia, Cina, USA, India. Nella federazione Russa IC&Partners Russia svolge attività di assistenza amministrativa, fiscale e legale a favore di aziende italiane dal 2003 e conta uno staff di 80 persone. Dal 2013 attraverso IC Trade svolge attività di assistenza alle certificazioni EAC.

Leggi meno

Poni il tuo quesito



Scrivi il testo della mail

Invia

Agenda
Non sono programmati appuntamenti

Network

Accettato tra i tuoi contatti

Ufficio di Cosenza

Via Calabria, 33 - 87100 Cosenza (CE)

Tel: [+39 0984938784](tel:+390984938784)

Email: cosenza@promositalia.camcom.it

Ufficio di Genova

Torre WTC - Via De Marini, 1 - 16149 Genova (GE)

Tel: [+39 010 23591](tel:+3901023591)

Email: cristina.iraci@promositalia.camcom.it

Ufficio di Modena

Via Ganaceto, 134 - 41121 Modena (MO)

Tel: [+39 059 208 269](tel:+39059208269)

Email: barbara.bisi@promositalia.camcom.it

Ufficio di Ravenna

Viale L. C. Farini, 14 - 48121 Ravenna (RA)

Tel: [+39 0544 481414](tel:+390544481414)

Email: pina.macri@promositalia.camcom.it

Ufficio di Udine

Via Morpurgo, 4 - 33100 Udine (UD)

Tel: [+39 0432 273531](tel:+390432273531) | [335 6950450](tel:3356950450)

Email: udine@promositalia.camcom.it

www.promositalia.camcom.it

Milano - Sede operativa

Via Meravigli 7 - 20123 Milano (MI)

Tel: [+39 02 8515 5311](tel:+390285155311)

Email: silvia.lambertini@promositalia.camcom.it

Desk di Bergamo

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk Caserta

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Catanzaro

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Perugia

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Pisa

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Salerno

Email: info@promositalia.camcom.it

29 Ottobre 2020

Focus Canada - I migliori marketplace per accedere al mercato

Programma

Ore 14.30

Promos Italia

Saluto di apertura e presentazione del progetto

Ore 14.45

ICE Canada

Pietro Goglia e James Johnson

Vendere in Canada attraverso internet: I migliori marketplace B2B e B2C per approcciare il mercato

Ore 15.45 Testimonianza

Bernard Cheng Sales Operations Manager|Newegg Canada Inc.

Ore 16.00

Q&A e conclusione lavori